

定員 **45**名 ※先着順

~創業・開業に必要な知識を学び「なりたい自分」を創っていく~

日程

11/23(日) • 11/30(日) • 12/7(日) • 12/14(日) • 12/21(日)

每週日曜日 9:30~16:30

受講修了認定者は、創業・開業に係る申請手続き等で以下の<mark>優遇措置</mark>があります。 1.会社設立時の登録免許税が軽減されます(但し那覇市内での設立に限ります)。 2.沖縄県融資制度において、自己資金要件が緩和されます。

※詳細は、那覇商工会議所までお問い合わせください。

対象者

創業予定の方、または創業後5年未満の方

- ・職業や業種、年齢等を問わず、創業前後の方々がご参加されます。
- ・創業したいけど何から始めていいのか分からない方
- ・創業5年未満で改めて経営についてノウハウを学びたい方にとってオススメです!
- ・同じ意志を持った仲間との出会いがあります。



↓申込みはこちらから↓

会場

中小企業振興会館 2階大ホール(那覇市久米2-2-10)

※駐車場はございません。公共交通機関、有料パーキングをご利用ください。

申込方法

右記のQRコードより、WEBで簡単にお申し込み頂けます。

申込フォーム送信後、受講料の振込口座について後日メールにてご案内します。 受講料の振込確認後、本申込完了となります。



11,000円(稅込)

締切

11/19(水)

※定員に達し次第、締切前に申込終了となります。

令和6年度創業塾実績

受講者総数

49名

受講者年齢層

20~65歳

構成比

男5:女5

修了認定者数

40名

各講師の紹介



中小企業診断士

藤岡敬一氏

経営・財務



竹内経営オフィス 中小企業診断士

竹内 成人 氏

経営・販路開拓



(株) テックスイージー取締役社長 経営コンサルタント

小林 喜門 氏

経営戦略



(株) ノーマンプロ代表取締役 島ハーフ芸人

ニッキー 氏

経営・人材育成



EDISTAR キャリアコンサルタント

大城 正子 氏

人材育成



遠カリキュラム

	開催日時		テーマ	内 容	講師
188	11/23 (日)	9:30 ▼(3h) 12:30	経営 (コンセプト・ビジョン)	BASiCSを使った創業準備体験 ●オープニング(挨拶・自己紹介・チーム分け) ●BASiCS基礎講義(フレームワーク解説・事例紹介) ●グループワーク①戦場・資源の洗い出し	株式会社テックスイージー 取締役社長 小林 喜門 氏
		13:30 ▼(2h) 15:30	経営 (経営戦略)	BASiCSを使った創業準備体験 ●グループワーク②強み・顧客・メッセージ設計 ●創業準備ロードマップの落とし込み ●BASiCSを学び、自分の創業アイデアに落とし込む力を養い、グループ討議を通じて事業構想を磨く	
		15:30 ▼(1h) 16:30	経営 (創業計画書策定)	創業計画書の書き方を学ぶ ●創業計画書の必要性や作成する方法 ●金融機関等の知りたいポイントや目線を理解する ●保障制度のご案内	沖縄県信用保証協会 業務部 創業支援課
2日目	11/30 (日)	09:30 ▼(2h) 11:30	経営 (目標・ビジョン) 人材育成 (コミュニケーション)	創業体験者によるリアルな声●コメディアン・ニッキーが教える、自分の商品をうまくコミュニケーションでアピールする方法。●仕事に役立つコミュニケーションアップテクニック	株式会社ノーマンプロ 代表取締役 島ハーフ芸人 ニッキー氏(保田 創 氏) (創業経験者)
		11:30 ▼(4h) 16:30	経営 (マーケティング)	アイディア整理に役立つフレームワーク活用・商圏分析について学ぶ ●SWOT、5フォース分析など様々なフレームワーク等について紹介し、 ビジネスプラン策定に活用するための実践を行う ●店舗立地を検討するための基本的な商圏分析手法について習得する	竹内経営オフィス 竹内 成人 氏 (中小企業診断士)
3日目	12/7 (日)	09:30 ▼(3h) 12:30	経営 (儲けの仕組み)	知っておきたい!利益計画 ●商売において必要最低限知っておきたい「儲かる仕組み」を把握する ●損益分岐点売上高(変動費、固定費)について理解する ※電卓を使用しますので、ご持参ください	しおり経営サポート 藤岡 敬一 氏 (中小企業診断士)
		13:30 ▼(3h) 16:30	財務 (原価計算)	模擬店を経営しよう! 企業経営ゲーム(実践編) あなたはお店の経営者です。当店界隈で発生する各種イベントに対して、 数字から最善の戦略を導き出し、黒字経営を目指しましょう!	
4日目	12/14 (日)	09:30 ▼(3h) 12:30	人材育成 (コミュニケーション)	ビジネス成功のためのコミュニケーション ●個人と法人はどっちがいいのか ●取引相手、従業員との関係を強化する傾聴、質問、伝える力、ロジカルシンキングを学びながらビジネススキル向上を図る ●商談シミュレーションをワークで体験	EDISTAR 大城 正子 氏 (キャリアコンサルタント)
		13:30 ▼(3h) 16:30	販路開拓 (販促•集客)	販促・集客の仕組みを学び、進め方を実践しよう ●自社商品、サービスを①知ってもらう②買ってもらう③リピートしてもらう ●売上を立てる仕組みづくりや顧客動線の作り方など、形態の違いでの考え方や事例を学ぶ ●開業後の販促・集客を成功させる方法(実践ワーク)	竹内経営オフィス 竹内 成人 氏 (中小企業診断士)
5日目	12/21 (日)	09:30 ▼(2h) 11:30	経営・財務 (融資制度等)	創業者における支援制度についての説明 ●センターの案内及び創業塾を修了した方が受けられる優遇措置について ●創業者向け支援制度とお申込みの流れについて ●後継者人材バンクの登録制度の活用について ●商標制度の視点から考える商品・サービス名、社名における注意点(商標のきほんのき) ●よろず支援拠点の紹介と活用方法	・なはし創業・就職サポートセンター ・沖縄振興開発金融公庫 ・事業承継・引継ぎ支援センター ・内閣府沖縄総合事務局経済産業部 ・沖縄県よろず支援拠点
		11:30 ▼(1h) 12:30	総合 (プレゼン準備)	創業計画を策定して相手に伝わるよう準備しよう ●講義を通して学んだことをアウトプットし、自身の想いを形にしてみよう ●講師のサポートを活用して、より精度の高い計画を仕上げよう	しおり経営サポート 藤岡 敬一 氏
		13:30 ▼(3h) 16:30	総合 (プレゼン)	自分の夢を実現するために相手に伝わるように、プレゼンしよう! ●自身の創業計画を発表することで、目標を明確にしよう ●講師や参加者と共により良い計画へブラッシュアップしよう ※プレゼンは希望者のみ10名程度を予定しています。	& 竹内経営オフィス 竹内 成人 氏

- ※講義カリキュラムや講師について、事前の告知なく変更になる場合がございます。
- ※特定創業支援等事業による各種支援策のため、ご記入いただいた内容を創業支援で連携する公的支援機関等へ提供する場合がございますので、予めご了承ください。 ※申込の際、ご記入いただいた申込内容は、本事業の実施のために利用する他、当会議所からの各種連絡、情報発信以外の目的には利用しません。

令和6年度受講生





公式インスタグラム

宮城 敏也 氏

ベテラン講師陣の素晴らしい講義、創業塾仲 間達との情報交換は本当に新しい学びと出 会いとなりました。今でも同期らと集まって情 報交換継続中。おかげでR7.4月念願の道場 開設。地域の子供達や大人と空手の稽古と、 「経営」を楽しんでいます。

令和5年度 受講生





洋菓子ロク

友寄 真季 氏

公式インスタグラム

開業にあたって、経営に関して知識も経験も 無かったため、少しでも専門家の考えや知識 を学ぼうと参加しました。もちろん講習の中 で、初めて学ぶことも多くためになりました が、特に普段あまり交わることのないジャンル の違った受講者さんたちと意見交換をしたり 考えも直接話をすることができて、とても良い 時間だったと思います。



※駐車場は、近隣有料パーキングとなります。

