

かいぎん創業支援塾

対象：創業予定者
創業5年未満の方

会場：海邦銀行 本店ビル2階
(那覇市久茂地2-9-12)

全5回 14:00-17:00

セミナー：14:00-16:00

定員：各回**30**名

個別相談：16:00-17:00

定員：各回**2**名

(1事業者30分)

受講・相談 無料

申込はこちら



各開催日の2日前まで随時募集
(先着順、定員に達し次第募集〆切)

第1回	第2回	第3回	第4回	第5回
8/2 (水)	8/9 (水)	8/17 (木)	8/23 (水)	9/6 (水)
提供価値	営業戦略	WEB集客	デザイン	税金
				
堀家盛司氏	赤嶺輝昌氏	仲宗根功氏	川上真味氏	友寄亜由子氏

※第3回のみ木曜日開催、終了後懇親会を予定しています。※カリキュラム内容は裏面参照。

創業者を全力応援!!
個別相談もできます!



創業仲間と一緒に、
経営ノウハウについて
学びませんか?

【お問合せ先】 沖縄海邦銀行 営業統括部
海邦総研 (セミナー事務局)

(担当：上江洲) TEL 098-867-2133
(担当：小橋川) TEL 098-869-8700

かいぎん創業支援塾 全5回カリキュラム内容

第1回

8/2
(水)

堀家 盛司 氏

提供価値～創業時に知っておきたいこと～

顧客に選んでもらうために必要な「提供価値」について、コンセプトの整理、マーケティング、SNSとリアルとの集客との関係、自分でできる資金繰り管理、補助金活用の考え方、などの項目に分けて、「創業期に知っておきたいこと」という観点からお伝えします。

第2回

8/9
(水)

赤嶺 輝昌 氏

営業戦略と営業管理～売上げの作り方～

創業時期にすべき営業活動と営業管理について学べます。ランチェスターの弱者の戦略をベースに、創業時期からできる営業活動や営業管理について、考え方や具体的方法について説明します。手間暇はかかりますが「着実に売上げを作る方法」をご紹介します。

第3回

8/17
(木)

仲宗根 功 氏

※第3回のみ木曜日開催、終了後懇親会を予定しています。

WEB活用で利益アップ～無料でできる情報発信ツールの活用法～

「無料の集客ツールを活用して情報発信したいという方」「はじめ方がわからない、自分ではできないと思っている方」にオススメ！ GoogleマイビジネスやSNSなどの集客ツールについてご紹介します。ツールごとの特徴や自社の登録方法、SNSとのつなげ方など、具体的な活用法が学べます。

懇親会

第3回終了後17時から1時間程度、同じ建物内で懇親会を予定しています。

※懇親会参加は有料になります。

会場で1,000円(税込)徴収させていただきます(現金支払いのみ)。

第3回終了後
懇親会

第4回

8/23
(水)

川上 真味 氏、堀家 盛司 氏

創業を支えるデザイン

インターネットが普及している現在、チラシやショップカードは必要か？手に取って見てもらえるデザインのコツとは？コストをどこまでかけたらいいか？など、創業時に直面しやすいデザインに関する疑問を、前半は座学、後半は堀家氏との対談で解説します。

第5回

9/6
(水)

友寄 亜由子 氏

創業予定者の皆様に知っておいてほしい「税」

消費税インボイス制度のほか、所得税や法人税の青色申告制度等、創業後避けてとおれない「税」について、わかりやすくお伝えします。

【セミナー】14:00-16:00

※受講無料、定員：各回30名

※全5回でも、1回のみでの申込でもOK

【個別相談】16:00-17:00

※相談無料、定員：各回2名

※個別相談（希望者）は1事業者30分

受講メリット

- 講師全員が経営者であり、現場で使えるノウハウが身につく！
- 無料の個別経営相談など講師陣によるアフターフォローが充実！
- 受講生同士の交流によって相互研鑽！



Beyond the Bank

あなたの明日へ

OKINAWA
KAIHO